



Extracto de la obra **EL CÓDIGO DEL DINERO**



Raimon Samsó

EL CÓDIGO **DEL** DINERO

Conquista tu libertad financiera

EDICIONES OBELISCO

PRIMERA PARTE

Libertad Financiera (El Código del Dinero)

Conquista tu libertad financiera

Voy a compartir contigo lo que nunca te enseñaron sobre la independencia económica. Mis ingresos, en la actualidad, no provienen de mi educación convencional. Mi libertad financiera tampoco es fruto de mis estudios universitarios. Los años que pasé estudiando macroeconomía, matemáticas financieras, estadística, econometría, historia económica o derecho mercantil no me han hecho ganar ni un euro en toda mi vida. Lástima de tiempo.

Confieso que lo que aprendí sobre el dinero, y merece la pena saberse, no me lo enseñaron en la universidad donde me licencié en ciencias económicas—, tampoco en las tres empresas multinacionales donde ocupé cargos financieros, sí en cambio me fue útil la experiencia en los tres bancos en los que trabajé. En realidad, lo que vale la pena saberse sobre el dinero lo aprendí creando mi propio sistema de ingresos múltiples; y en estas páginas compartiré parte de ese aprendizaje contigo.

En mi propio proceso de transición de empleado a emprendedor aprendí algunas lecciones esenciales de la vida. Y este libro es la quintaesencia de ese período

inacabado. Es un reflejo de mi vocación emprendedora. Muchas personas me consultan sobre cómo efectuar su transición profesional de empleado a emprendedor –yo cubrí ese proceso hace unos años– y siempre les aconsejo el apoyo del *coaching* y plantearse una transición suave, bien planeada, para contar con garantías de éxito. Pasar a ejercer la actividad profesional con independencia no es un proceso sencillo, ya que necesitarán realizar un gran esfuerzo para librarse de la inercia, mucho coraje y compromiso, además de disciplina sin límites. También aconsejo empezar en pequeño, invirtiendo poco dinero pero mucho talento, porque sé que al principio se cometen algunos errores. La clave está en amar y disfrutar del proceso. Porque las metas son importantes pero el proceso lo es más aún. El gran regalo de la vida es en quién te conviertes mientras persigues tus metas. Con el dinero es igual, consigues más dinero sino te enfocas en hacer dinero sino en servir a más personas. Si haces eso, el dinero llegará sólo, será inevitable.

Examinaremos qué está ocurriendo en la actualidad económica, revisaremos por qué hay problemas económicos y cuáles son los obstáculos a la libertad financiera, qué es la inteligencia financiera y la libertad financiera. Te revelaré lo que no te enseñan en la escuela y que mantiene atrapadas a las personas en la carrera por la supervivencia. Conocerás los tres roles que eligen las personas para ganar sus ingresos. Descubrirás la novena maravilla del mundo: los ingresos pasivos y finalmente descifrarás el código del dinero.

Lo primero que quiero dejar bien claro es que el dinero no es ni bueno ni malo, todo depende de lo que se haga con él y lo que se esté dispuesto a hacer para conseguirlo. El dinero es un símbolo de la circulación de la abundancia. El dinero y la prosperidad son un efecto y la causa son las creencias sobre el dinero y la educación financiera. Todo aquel que aprenda cómo activar las causas de la prosperidad y la abundancia, conseguirá inevitablemente riqueza material. Para mí riqueza incluye mucho más que dinero; por ejemplo: salud, relaciones amorosas, tiempo libre, independencia, libertad, paz interior, significado vital, conocimiento y satisfacción personal... La riqueza no solo son cosas, son conceptos.

Algunas personas dicen: «el dinero no es importante». Estoy de acuerdo y a la vez no lo estoy. Tengo argumentos que interesarán a quienes dicen que sí lo es y a los que dicen que no lo es.

Para quienes dicen que el dinero no es importante. No nos engañemos, el dinero no es importante para lo que no lo es y es importante para aquello que sí lo es. Por lo general, lo afirman personas que pasan estrecheces mientras hacen ese comentario con un suspiro. Sus creencias se reflejan en su economía y no disponen de dinero porque para ellas «no es importante». Entonces, ¿cómo podrán conseguir lo que no valoran! Tengo una buena pregunta para quienes afirman que el dinero no es importante: si no lo es importante, entonces ¿por qué pasan 40 horas, o más, a la semana en un empleo

durante 40 años o más? ¿Ves como sí es importante? Dos preguntas adicionales para quienes aún no lo tengan claro: ¿Si mañana dispusieran de 100 millones de euros, harían lo mismo de la misma manera y durante las mismas horas al día? ¿Si les quedaran cinco años de vida seguirían haciendo lo mismo?

Para quienes dicen que el dinero sí es importante. Por lo general no pueden permitirse el lujo de pasarse la vida entera trabajando para ganarlo. No se pasan la vida pendientes del dinero. Resuelven ese tema de una vez por todas. Puesto que es tan importante, zanján esa cuestión cuanto antes y pasan a disfrutar de la vida. Imagino que en este punto ya estamos de acuerdo en que el dinero *sí* es importante y que condiciona muchas áreas de nuestra vida. Muchas parejas rompen por causa de discusiones sobre sus problemas con el dinero y muchas vidas no se viven por carecer de dinero.

El mayor miedo de muchas personas es quedarse sin dinero en su retiro. Si no hacemos algo al respecto esa contingencia afectará a la mayoría de la población cuando se jubile. Ojalá este libro sirva para evitar la gran decepción que aguarda a mi generación cuando se retire. Encontré una estadística sorprendente. En el país más rico del planeta, Estados Unidos, a los 65 años, es decir a la edad de la jubilación, un 1 % es muy rico, un 4 % tiene una economía acomodada, un 5 % debe seguir trabajando mas allá de la jubilación por necesidad, un 54 % sobrevive gracias a la familia y el resto, un 36 %,

han pasado a mejor vida, como suele decirse. Permíteme señalar que sólo un 5 % goza de una buena posición, mientras que el resto no tiene resuelta la jubilación. Y, o bien deben seguir trabajando, o bien son económicamente dependientes. Vayamos a otro gran país: Rusia. ¿Sabías que lo primero que hace un jubilado ruso es buscar trabajo? Su exigua pensión (unos 100 euros al mes) le obligan a trabajar mientras viva. ¿Cómo puede ocurrir esto? Sin duda por falta de educación financiera. Espero que entiendas que la educación financiera es una primera necesidad.

Otra cosa. La jubilación no debería verse como un final prometedor, una salida liberadora porque en esas creencias está implícito que lo que haces hasta llegar a ella no te gusta –o incluso te disgusta–. No compensa vivir una vida entera de sacrificio en aras de un incierto retiro. ¿Podemos saber ahora si tendremos la salud, el dinero, o las ganas de disfrutar de esa etapa? Nadie lo sabe. Lo que te propone este libro es aprender a organizarte económicamente de tal modo que la etapa activa de tu vida sea como tu jubilación ideal: abundante en tiempo y dinero cuando más partido puedes sacarles.

El dinero compra la libertad para poder elegir que se hace con el tiempo. Dostoyevski escribió: «*El dinero es libertad acuñada*». Totalmente de acuerdo.

Tengas dinero o no, ocúpate en ser feliz. Sé muy bien que el dinero no hace la felicidad y también sé que la

falta de dinero tampoco hace la felicidad. El dinero no da la felicidad pero te deja tan cerca de ella que puedes llegar andando en unos minutos. De hecho, el dinero crea un estado mental tan parecido a la felicidad que ni siquiera un experto neurólogo puede distinguir la diferencia. Ahora en serio, cuando no estés presionado por la necesidad de hacer dinero de inmediato, te librarás de la preocupación de pensar a cada minuto de dónde saldrá el siguiente euro. ¡Entonces serás rico y libre!

Recupera tu vida

Mi opinión sobre mantener un empleo es bastante radical y no espero que todo el mundo esté de acuerdo. Bajo mi particular punto de vista, tener una única fuente de ingresos, que además no te pertenece, es una temeridad. Depender de una única fuente de ingresos es un riesgo contra el que deberíamos protegernos. Un «empleo fijo» no es seguro, es una ilusión de seguridad; es decir: un riesgo. Si en las expectativas de alguna persona está conseguir «la seguridad en el trabajo» es que ha perdido el contacto con la realidad. La seguridad es una fantasía. Los «trabajos seguros» siguen la senda de los dinosaurios: la extinción inminente.

No existe nada que pueda llamarse seguridad.

Unas personas trabajan toda la vida en un empleo para poder vivir, otras trabajan para crear un activo –o negocio– del que vivir el resto de su vida. ¿Ves la diferencia?

Si trabajas en un empleo cada vez tienes que trabajar más para ganar lo mismo. Si creas un activo cada vez trabajas menos hasta que tu activo empiece a trabajar para ti. Un activo puede hacerte ganar 10 veces más que un empleo trabajando 10 veces menos. ¿Puedes ver la gran diferencia? Este párrafo sintetiza un concepto del que jamás oí hablar en mis cinco años de facultad. Cuando lo pienso no lo puedo creer.

Creo que sustentarse económicamente en un empleo es un modelo que funcionó bien en el pasado pero que no nos protege de los tiempos presentes. Entiendo que esta opinión puede resultar chocante para una persona que valora por encima de todo una nómina y un empleo; y que además no conoce otra vía para obtener sus ingresos. Probablemente en los próximos 15 años, el mundo laboral –en occidente, al menos– será irreconocible para la mayoría. La economía y el trabajo cambiarán y mucho, lo harán más que en los dos siglos anteriores. El cambio se ha instalado en el mundo, va a quedarse y a un ritmo frenético. La buena noticia es que los cambios traen oportunidades proporcionales a la velocidad del cambio. De hecho cada vez que hay un cambio (tecnológico, mercados, necesidades...) alguien encuentra su gran oportunidad.

Las mayores oportunidades serán para quienes se muevan rápido en los contextos de cambio. Lo lentos perderán sus opciones y pagarán cara su inmovilidad. Las mentalidades flexibles ganarán, las acartonadas

perderán. Estoy tratando de describir un cambio de conciencia.

Para quienes aún se sientan muy apegados a un empleo, siempre habrá la ocasión de emplearse si ese es su empeño, pero serán minoría porque tendrán que hacerlo por sueldos menores. En mi opinión, en el futuro la única seguridad consistirá en *mantenerse creativo de por vida*. Si somos capaces de crear utilidad y añadir valor, constantemente, de una y otra manera, entonces y sólo entonces, no nos faltará trabajo.

Acéptalo, ningún empleo, por bueno que sea puede ofrecerte verdadera libertad ni hacerte rico. Es una receta que falla por muchos sitios. No digo que no te agrade desempeñarlo, aunque es la excepción, sino que puede salir muy caro desde el punto de vista financiero. Espero que estemos pronto de acuerdo en que el pasaporte a la libertad y la prosperidad es: «mi propio negocio», suena bien, ¿verdad?

Tu tiempo te pertenece, ¿a quien sino? ¿Y dónde está escrito que hay que ocuparlo en algo que no te convence?

Tu economía te pertenece, ¿qué sentido tiene seguir recetas financieras que no te agradan; y peor, que no funcionan?

Tu libertad te pertenece, ¿no es la libertad el derecho más elemental del ser humano?

Tu vida te pertenece y lo siguiente que te diré es que tendrás que conquistarla. Es tuya, de acuerdo, pero debes ganarla. Seamos sinceros, que todo eso te pertenezca no significa que sea gratuito.

Buscar *un trabajo* tiene una consecuencia terrible y es que acabas teniendo *mucho trabajo*. Acabas enterrado en el trabajo. Un trabajador está tan ocupado en su trabajo que no tiene tiempo para pensar en cómo hacerse rico.

Superar los tiempos de crisis

Se habla de la crisis en todos los medios, más de sus efectos que de las soluciones. Nos centramos antes en lo que no queremos que en lo que sí queremos. Siempre he pensado que todo problema tiene varias soluciones, lo malo de las soluciones es que no todas gustan la mayoría de las veces. Las soluciones verdaderas suelen ser incómodas, piden cambios, exigen reinventarse, cuestionar viejas creencias y hábitos... Es una paradoja pero las soluciones más desagradables suelen ser las más efectivas. Lo difícil resuelve, y lo que es incómodo acaba por hacer la vida muy cómoda. Lo bueno tiene siempre un precio pero pocos lo pagan, es por ello que las crisis tienen tantas «víctimas».

Cuando se habla de crisis se olvida que hay otro fenómeno de fondo, es estructural, y que ha llegado para

quedarse: la globalización. Son dos fenómenos diferentes que ahora se solapan en el tiempo. La crisis es coyuntural, la globalización es estructural. Cuando pase la crisis nos daremos cuenta que debemos afrontar un escenario económico mucho más poderoso y duradero: la complejidad de la economía global. Las cosas ya no volverán a ser lo que eran. Su efecto más conocido es la deslocalización que acaba de empezar por los empleos de cuello azul y que se extenderá a los empleos de cuello blanco. El directivo que prepara un ERE no se da cuenta de que él será el siguiente. Sentarse a esperar que la crisis pase sin hacer nada es la peor receta. Porque cuando nos hayamos tomado el primer plato (crisis), nos servirán el segundo plato (globalización) para el cual dudo que la persona promedio se esté preparando.

Las crisis son naturales, son la expansión y la contracción de la vida, son como un latido, siempre las hubo y siempre las habrá. Cuando los medios de comunicación se obsesionan por la crisis, además de crear un mal ambiente, proporcionan una excusa adicional a quienes las usan para no pasar a la acción. Las crisis pueden servir para excusarse o para tomar acción. La comodidad de las excusas se convierte en incomodidad a largo plazo porque las excusas mantienen a la gente en la insatisfacción.

¿Cómo prepararnos para sobrevivir económicamente a ambos fenómenos? Si tu trabajo puede hacerlo un ordenador, búscate otro. Si tu trabajo se basa en la

experiencia, búscate otro. Si tu trabajo es manual, búscate otro. Si tu trabajo puede hacerse en oriente por un coste menor, búscate otro. Cuando hayas descartado todo lo anterior, elige una ocupación que proporcione sentido y significado a las personas que se beneficiarán de ese trabajo. En pocas palabras, huye como de la peste de trabajos productivos y elige trabajos creativos, innovadores, que requieran mucho talento.

En los momentos de crisis, oímos excusas tal como: «con tanta recesión», «no es un buen momento», «no está nada como para invertir», «es arriesgado»... Cuando lo que dicen es: «desconfío», «tengo miedo», «no puedo hacerlo», «no me gusta», «no sé cómo hacerlo»... No se trata de la crisis, ni del paro, ni del endeudamiento, ni del mercado... como siempre, se trata de nosotros. ¡Nosotros! Son las personas con semejantes argumentos quienes no creen en sí mismas o en sus posibilidades; y en consecuencia proyectan su desconfianza al mundo.

Hay dos posiciones respecto al dinero:

1. Las personas que *necesitan* ganar dinero inmediatamente.
2. Las personas que *eligen* aumentar sus ingresos a medio plazo.

Cuando no *necesitas* dinero de un modo apremiante es mucho más sencillo *crear* riqueza. Cuando lo necesitas inmediatamente tu poder se reduce y todo lo que puedes

hacer es *trabajar* por dinero. Por eso suelo decir que la prosperidad económica no se consigue en un trabajo sino fuera de él.

Un trabajo tiene muchas ventajas y dos grandes desventajas: obstaculiza tu acceso a la libertad y a la prosperidad económica. Por esa razón, en un determinado momento de mi carrera profesional me desinteresé por completo por tener un empleo. Entendí que el cambio que buscaba en mi vida no me lo proporcionaría un cambio de un trabajo, sino un cambio de mentalidad.

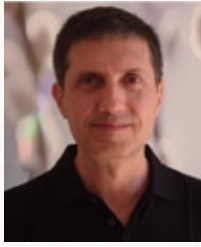
Deberían enseñarnos de bien pequeños que éste no es un mundo de cosas sino de ideas solidificadas. Todo lo que ocurre en el mundo material antes ha sido creado en la mente. Cuando hablamos de dinero y bienestar material ocurre igual. Si lo ves en tu mente lo verás en la realidad, sino puedes encontrarlo en tu mente no estará en ningún lugar. El dinero es una idea, un concepto, así que deberás crearlo antes que nada en el ámbito mental.

¿El dinero es una idea? ¡El dinero es una idea!

Las crisis son un vivero de oportunidades para aquellos que saben verlas. Significan necesidad de cambio, y el dinero ama el cambio y sobre todo ama la velocidad en el cambio. Las crisis son tierra fértil para los emprendedores porque las oportunidades son enormes. Observa tu entorno y descubrirás qué hacer, escucha tu corazón y sabrás qué talento pide abrirse paso para convertirse

en un servicio útil a los demás. Sólo mira a tu alrededor y dentro de ti y lo sabrás todo sobre la abundante prosperidad.

La mente más brillante del siglo pasado, Albert Einstein, afirmó sobre las crisis: «No pretendamos que las cosas cambien si siempre hacemos lo mismo. La crisis es la mejor bendición que puede sucederle a personas y países porque la crisis trae progresos. La creatividad nace de la noche oscura. Es en la crisis que nace la inventiva, los descubrimientos y las grandes estrategias. Quien supera la crisis se supera a sí mismo sin quedar «superado». Quien atribuye a las crisis sus fracasos y penurias violenta su propio talento y respeta más a los problemas que a las soluciones. La verdadera crisis es la crisis de la incompetencia. El problema de las personas y los países es la pereza para encontrar las salidas y soluciones. Sin crisis no hay desafíos, sin desafíos la vida es una rutina, una lenta agonía. Sin crisis no hay méritos. Es en la crisis donde aflora lo mejor de cada uno, porque sin crisis todo viento es caricia. Hablar de crisis es promoverla, y callar en la crisis es exaltar el conformismo. En vez de esto trabajemos duro. Acabemos de una vez con la única crisis amenazadora que es la tragedia de no querer luchar por superarla.» Palabras de un sabio.

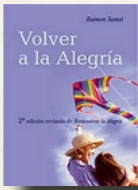


Raimon Samsó es Licenciado en Ciencias Económicas, *Coach* profesional y financiero, escritor de desarrollo personal y, Máster en Edición Editorial. Desarrolla su labor profesional para diversas multinacionales y entidades financieras desde hace más de 15 años.

Prepara libros y dirige seminarios de motivación y desarrollo personal para todas aquellas personas que desean profundizar en los conceptos de sus libros. Imparte conferencias y seminarios *in-company* de motivación y habilidades personales en empresas e instituciones para el desarrollo del potencial de sus equipos humanos.



Como escritor inicia su trayectoria en el ámbito del crecimiento personal en los años 90. Es autor de los libros: **Taller de Amor**, **Escuela de Almas** (1995), **Volver a la Alegría** (1997) y **Manual de Prosperidad** (2000), publicados por Ediciones Obelisco.



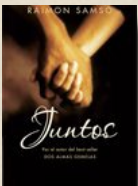
Su primera novela, **Dos Almas Gemelas** resulta finalista del primer premio de narrativa *new age* del país en 1988, convirtiéndose muy pronto en un best seller y libro de referencia en el género. En 2002 publica **Juntos**, el esperado desenlace de Dos Almas Gemelas.



El Maestro de las Cometas (2003). Convertido en pocos meses en un éxito de ventas, este relato de motivación ha sabido conquistar a todos los lectores.



En el 2007 publica **Cita en la Cima: el método de los deseos cumplidos** y también **Cien preguntas que cambiarán tu vida en menos de una hora**. Dos libros que reflejan su experiencia como *life coach*.



Es colaborador en Catalunya Radio en el programa “L’ofici de viure” de Gaspart Hernández. También colabora en Spiritual Visión, un nuevo paradigma visual del cine de conciencia. Y escribe en las revistas: *Athanor*, *De Dona...*



área interior by raimon samsó

Somos Productores de Sueños, en área interior coaching jugamos un juego más grande. Aquí encontrarás los programas y los recursos probados que marcarán una gran diferencia en lo que consigues.

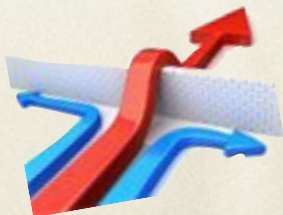
Seminarios presenciales

Desarrollo Personal

- ✓ LIBERTAD FINANCIERA
- ✓ CITA EN LA CIMA
- ✓ TALLER DE AMOR
- ✓ PIENSA COMO UN GENIO
- ✓ DE EMPLEADO A EMPRENDEDOR
- ✓ CUESTIÓN DE PESO



Programas para empresa



- ✓ DIRECTIVO COACH
- ✓ HABLE EN PÚBLICO Y... ¡CONVENZA!
- ✓ COMUNICACIÓN EFICAZ
- ✓ LIBERTAD FINANCIERA
- ✓ DE EMPLEADO A EMPRENDEDOR
- ✓ CUESTIÓN DE PESO

Conferencias

Cursos on-line

- ✓ ESCRITURA NO-FICCIÓN. ENSAYO
- ✓ ESCRITURA EMOCIONAL
- ✓ SÉ TU PROPIO COACH



Para más información sobre cursos y horarios:

área interior - Pelai 9, 1.º 2.ª D - 08001 Barcelona - Tel. 93 304 24 88
www.raimonsamso.com - **www.area-interior.es** - **info@raimonsamso.com**

Todos los derechos reservados.